



ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR - ETP

Unidade Requisitante

Secretária Municipal de Administração

Alinhamento com o Planejamento Anual

A necessidade objeto do presente estudo não possui previsão no plano de contratações anual da Organização.

Equipe de Planejamento

JASIEL DE OLIVEIRA LIMA

JUMAR AGUIAR LIMA

Problema Resumido

Contratação de empresa para aquisição de Material de Limpeza com entrega parcelada conforme demanda para atender as demandas da Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão – MA.

Em atendimento ao inciso I do art. 18 da Lei 14.133/2021, o presente instrumento caracteriza a primeira etapa do planejamento do processo de contratação e busca atender o interesse público envolvido e buscar a melhor solução para atendimento da necessidade aqui descrita.

DESCRIÇÃO DA NECESSIDADE

A Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão enfrenta a necessidade urgente de garantir a disponibilização contínua de materiais de limpeza, essenciais para a manutenção da higiene e salubridade dos espaços públicos e das instalações administrativas. A ausência ou inadequação desses insumos compromete a eficiência dos serviços prestados e a saúde pública, uma vez que ambientes limpos são fundamentais para a prevenção de doenças e promoção do bem-estar da população.

A demanda por materiais de limpeza deve ser atendida de forma sistemática e conforme a variação das necessidades, dado que a quantidade e a diversidade desses produtos podem variar ao longo do tempo em função das atividades realizadas pela administração municipal. Portanto, a contratação de uma empresa para a aquisição desses materiais com entrega parcelada é não apenas apropriada, mas também imprescindível para assegurar o fluxo contínuo e eficaz no suprimento das demandas administrativas.

Além disso, a efetivação dessa contratação representa um investimento na qualidade dos serviços públicos, contribuindo para a melhoria das condições de trabalho dos servidores municipais e



da experiência dos cidadãos que utilizam as instalações públicas. Um ambiente limpo e bem mantido reflete diretamente na imagem da administração, promovendo a confiança e a satisfação da população em relação aos serviços municipais.

O alinhamento das ações de aquisição de material de limpeza às demandas reais da administração municipal é fundamental para a otimização dos recursos públicos. Isso evita desperdícios e assegura a correta alocação dos esforços administrativos, alinhando-se assim aos princípios da eficiência e economicidade que devem guiar os atos da Administração Pública.

Dessa forma, a descrição da necessidade de contratação de empresa para aquisição de materiais de limpeza com entrega parcelada na medida da demanda se mostra como uma ação imprescindível para atender aos objetivos da gestão pública, garantindo a continuidade dos serviços e a promoção da saúde e bem-estar da comunidade atendida.

REQUISITOS DA FUTURA CONTRATAÇÃO

A contratação de empresa para a aquisição de material de limpeza com entrega parcelada está voltada para atender às demandas da Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão - MA, visando garantir a higiene e a manutenção adequada dos espaços públicos. Para assegurar que esta contratação seja eficiente e vantajosa, foram estabelecidos os seguintes requisitos que a solução contratada deverá atender:

1. Variedade de produtos: A fornecedora deve disponibilizar uma gama diversificada de materiais de limpeza, incluindo, mas não se limitando a, detergentes, desinfetantes, sabão em pó, papel toalha, esponjas e produtos para limpeza de piso.
2. Qualidade dos produtos: Todos os materiais de limpeza devem ser fabricados de acordo com normas técnicas reconhecidas, garantindo eficácia na sua aplicação. Deve-se exigir a apresentação de certificados de qualidade, como ISO 9001.
3. Volume mínimo de entrega: A proposta deve incluir o volume mínimo de cada tipo de produto que pode ser entregue em até 48 horas após solicitação, garantindo agilidade no atendimento às necessidades da administração pública.
4. Condições de armazenamento: Os produtos fornecidos devem vir acompanhados de informações sobre as condições ideais de armazenamento e manuseio, evitando a deterioração dos materiais antes e durante a utilização.
5. Prazo de validade: Todos os materiais devem ter prazo de validade de no mínimo seis meses a partir da data de entrega, assegurando a utilização dentro do período adequado.



6. Apresentação dos produtos: Os itens devem ser entregues em embalagem apropriada e identificável, contendo informações claras sobre a composição, recomendações de uso e segurança.
7. Atendimento ao cliente: A empresa contratada deve oferecer um canal de comunicação para registro de ordens de compra e reclamações, com atendimento disponível em horário comercial e retorno em até 24 horas para questões emergenciais.
8. Garantia de reposição: O fornecedor deve se comprometer a manter estoque suficiente dos materiais solicitados, garantindo a reposição rápida em caso de demanda imprevista.
9. Preço competitivo: As propostas apresentadas devem ser acompanhadas de tabela de preços praticada de forma clara, com possibilidade de revisão periódica, e devem demonstrar a competitividade em relação ao mercado local.
10. Responsabilidade socioambiental: A empresa deve apresentar práticas sustentáveis em seus processos produtivos, preferencialmente oferecendo produtos com baixo impacto ambiental, como biodegradáveis e livres de agentes químicos nocivos.

Esses requisitos visam garantir não apenas a melhor escolha entre as propostas, mas também o atendimento efetivo e contínuo das demandas da Administração Pública Municipal.

SOLUÇÕES DISPONÍVEIS NO MERCADO

Soluções disponíveis para a contratação de empresa para aquisição de material de limpeza com entrega parcelada:

1. Fornecedores Locais

Vantagens:

- Custos de transporte reduzidos, resultando em menores despesas logísticas.
- Agilidade na entrega, permitindo um atendimento mais rápido às demandas da administração pública.
- Relacionamento direto com o fornecedor, facilitando negociações e ajustes nas entregas.

Desvantagens:

- Variedade limitada de produtos, podendo não atender a todas as necessidades específicas de diferentes setores.
- Possível variação na qualidade dos materiais fornecidos, dependendo do fornecedor escolhido.
- Dependência de um número restrito de fornecedores, podendo impactar na competitividade.

2. Distribuidores Nacionais

Vantagens:



- Acesso a uma ampla gama de produtos, proporcionando maior flexibilidade e opções de escolha.
- Garantia de padrões de qualidade estabelecidos nacionalmente, aumentando a confiabilidade dos itens adquiridos.
- Maior capacidade de atender a demandas sazonais ou picadas, colocando à disposição estoques diversificados.

Desvantagens:

- Custos de transporte mais altos, impactando o preço final dos insumos.
- Prazo de entrega potencialmente mais longo, especialmente se houver necessidade de importação ou localização do produto em centros distantes.
- Necessidade de gestão mais complexa, pois pode requerer integração com sistemas de pedido e controle.

3. Contratação de Consórcios ou Cooperativas de Compras

Vantagens:

- Poder de compra consolidado, resultando em preços mais competitivos devido ao aumento do volume de aquisição.
- Redução de burocracia e facilitação do processo de compras através da atuação conjunta.
- Variedade de produtos disponíveis por meio de múltiplos fornecedores participantes.

Desvantagens:

- Divisão de responsabilidades pode levar a conflitos entre entidades envolvidas.
- Dependência de decisões coletivas, que podem limitar agilidade na resposta a demandas específicas.
- Potencial para falta de transparência nos processos de seleção de fornecedores envolvidos no consórcio.

4. E-commerce e plataformas online especializados

Vantagens:

- Facilidade de comparação entre diversos fornecedores e produtos, auxiliando na seleção do melhor custo-benefício.
- Agilidade na realização de pedidos e acompanhamento do status das entregas, melhorando a logística.
- Acesso a promoções e descontos que podem reduzir significativamente os custos totais.

Desvantagens:

- Risco de problemas com a qualidade dos produtos recebidos, já que não há avaliação física prévia antes da compra.
- Tempo de entrega variável e dependente da eficiência do serviço de logística utilizado pela plataforma.



- Dificuldades na interface de comunicação com o fornecedor para resolver problemas relacionados a compras.

Análise Comparativa:

- Fornecedores Locais apresentam vantagens em custos e agilidade, mas podem ter limitações em termos de variedade e qualidade.
- Distribuidores Nacionais oferecem uma ampla gama de produtos e garantias de qualidade, mas são penalizados com custos mais altos e prazos de entrega maiores.
- Consórcios ou Cooperativas de Compras promovem economia de escala, mas podem complicar as decisões e gerar falta de agilidade.
- E-commerce e plataformas online possibilitam uma fácil comparação e acesso a preços atrativos, porém trazem incertezas sobre a qualidade e variabilidade nos prazos de entrega.

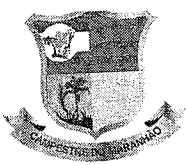
A escolha da solução ideal deve considerar a combinação entre necessidade de variedade, qualidade, custo, agilidade e adequação aos procedimentos administrativos da Prefeitura Municipal de Campestre do Maranhão - MA.

DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO ESCOLHIDA COMO UM TODO

A escolha de fornecedores locais para a contratação de material de limpeza com entrega parcelada atende de forma relevante às necessidades da Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão, considerando aspectos técnicos, operacionais e econômicos. A opção por fornecedora local facilita a logística de entrega, reduzindo prazos e custos associados ao transporte. Essa proximidade geográfica assegura ainda um acompanhamento mais próximo das demandas e eventuais necessidades de ajustes nas entregas, promovendo um diálogo constante que é fundamental para a satisfação das necessidades do município.

Dos aspectos técnicos, a escolha por fornecedores locais garante um desempenho adequado ao longo de todo o contrato. A possibilidade de realizar visitas nas instalações e verificar diretamente as condições produtivas dos fornecedores proporciona uma garantia de qualidade dos produtos. Além disso, ao se contratar empresas que atuam na região, a compatibilidade dos produtos com as necessidades específicas do município é maximizada, visto que os fornecedores têm maior conhecimento sobre as particularidades e exigências da Administração Municipal.

Em relação aos benefícios operacionais, a manutenção e suporte se tornam facilitados, pois a proximidade física permite uma resposta rápida a quaisquer problemas com produtos ou serviços. Assim, em caso de necessidade de reposição ou ajustes, a agilidade no atendimento é um fator crucial, evitando interrupções nas demandas da administração pública. A escalabilidade também se torna



viável, pois fornecedores locais podem adaptar suas operações rapidamente às variações de demanda, seja por aumento sazonal ou por situações emergenciais.

Sob o aspecto econômico, a contratação de fornecedores locais oferece um ceto significativo de custo-benefício. Os custos logísticos tendem a ser menores, devido à redução de distâncias de transporte e, conseqüentemente, na minimização de possíveis prejuízos com perdas e danos durante o deslocamento. Além disso, a utilização de recursos financeiros locais circula dentro da economia municipal, promovendo o desenvolvimento regional e impulsionando a geração de emprego e renda. O retorno esperado em termos de investimento é elevado, não apenas pela entrega eficiente de materiais, mas também pelo fortalecimento da rede econômica local.

Por fim, a seleção de fornecedores locais está alinhada com os interesses públicos ao fomentar a economia regional e garantir que a administração possa atender suas demandas com eficiência e responsividade. Essa escolha não apenas resolve a questão da aquisição de materiais de limpeza, mas também promove um ciclo virtuoso de desenvolvimento local e valorização do comércio regional, refletindo positivamente na qualidade dos serviços prestados à população.

QUANTITATIVOS E VALORES

PARCELAMENTO OU NÃO DA CONTRATAÇÃO

Parcelamento formal, realização de uma única licitação, mas cada parcela da solução sendo adjudicada em lotes/itens distintos.

A contratação de empresa para a aquisição de material de limpeza, com entrega parcelada conforme a demanda da Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão, se justifica pela necessidade de atender à variabilidade nas necessidades de consumo desse material. Realizar uma única licitação, dividindo o fornecimento em lotes ou itens distintos, possibilita que a Prefeitura escolha fornecedores locais, promovendo o desenvolvimento econômico da região e reduzindo custos logísticos. Além disso, isso assegura maior flexibilidade na gestão dos estoques e no atendimento às demandas emergenciais da administração pública.

O parcelamento da contratação, por meio da adjudicação em lotes, facilita a realização de ajustes conforme as flutuações nas demandas, evitando o acúmulo excessivo de materiais que, em muitos casos, pode levar ao desperdício ou deterioração dos produtos. Essa abordagem também permite a competição saudável entre os fornecedores locais, o que pode resultar em melhores preços e condições de fornecimento, beneficiando diretamente a administração pública e, conseqüentemente, a população.

Além disso, o parcelamento em lotes contribui para a eficiência na execução do contrato, uma vez que permite entregar exatamente o que é necessário no momento certo, atendendo assim ao



interesse público. O procedimento minimiza riscos relacionados à falta de suprimentos essenciais e proporciona um gerenciamento mais eficaz dos recursos públicos. Portanto, essa estratégia não apenas otimiza a aquisição, mas também promove uma gestão mais responsável e sustentável dos bens públicos.

RESULTADOS PRETENDIDOS

A contratação de uma empresa para aquisição de material de limpeza com entrega parcelada conforme demanda, priorizando fornecedores locais, traz como principal resultado a economicidade. Ao optar por fornecedores da região, é possível reduzir custos logísticos e de transporte, resultando em um melhor custo-benefício. Essa estratégia minimiza despesas adicionais relacionadas ao deslocamento de materiais de fora do município, além de possibilitar um controle mais eficaz dos valores praticados, favorecendo a negociação de melhores condições.

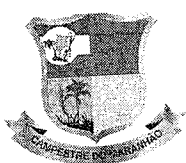
Além disso, a escolha por fornecedores locais contribui para o fortalecimento da economia da comunidade. Dinheiro gasto com empresas da região tende a circular no próprio município, estimulando o desenvolvimento local e promovendo um impacto positivo na geração de empregos e na renda das famílias. Essa abordagem também facilita as relações comerciais e o acompanhamento do serviço, gerando uma relação de confiança que melhora a qualidade do fornecimento.

A otimização dos recursos humanos, materiais e financeiros disponíveis se reflete na eficiência da operação. Com entregas realizadas conforme a demanda, evita-se o acúmulo desnecessário de estoque, reduzindo o uso inadequado do espaço físico e diminuindo o desperdício de materiais. A gestão do estoque será simplificada, permitindo que os profissionais da administração pública dediquem mais tempo às suas atividades-fim, em vez de se ocuparem com a logística de armazenamento e distribuição.

Finalmente, a implementação dessa solução assegura um aproveitamento maximizado dos recursos financeiros da Prefeitura Municipal de Campestre do Maranhão. O investimento realizado na contratação de fornecedores locais não apenas busca atender às demandas imediatas de maneira econômica, mas também visa à sustentabilidade financeira a longo prazo, garantindo que os recursos públicos sejam utilizados de forma eficiente e responsável. Essa estratégia resulta, portanto, em uma gestão pública mais efetiva, beneficiando toda a comunidade local.

PROVIDÊNCIAS A SEREM ADOTADAS

No âmbito da contratação de empresa para aquisição de material de limpeza com entrega parcelada conforme a demanda da Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão - MA, optou-se pela solução de fornecedores locais. Essa escolha exige a adoção de providências específicas que visem garantir a efetividade e eficiência na gestão contratual.



A primeira providência necessária é realizar um levantamento atualizado dos fornecedores locais capazes de atender às demandas de material de limpeza. Esse levantamento deve incluir uma análise da capacidade de entrega, condições de pagamento, prazos e qualidade dos produtos, além de verificar a regularidade fiscal e previdenciária desses fornecedores. A identificação de potenciais parceiros comerciais locais pode otimizar os processos logísticos e reduzir custos de transporte, reforçando o compromisso com a economicidade.

Outra providência importante é estabelecer critérios claros e objetivos que definam as necessidades de compras e as especificações dos materiais de limpeza. Esses critérios devem considerar não apenas a quantidade e a qualidade dos produtos, mas também aspectos como durabilidade e adequação ambiental, buscando selecionar aqueles que melhor atendam às exigências de eficiência no uso e descarte.

Em relação à fiscalização e à gestão do contrato, recomenda-se a designação de servidores capacitados que compreendam tanto as peculiaridades dos produtos adquiridos quanto a dinâmica das entregas parceladas. Se necessário, poderá ser realizada uma capacitação específica sobre a fiscalização de contratos de fornecimento de bens, focado em boas práticas de controle e monitoramento, assegurando que os serviços prestados cumpram com a qualidade esperada.

Adicionalmente, é pertinente estabelecer um sistema de registro de ocorrência e avaliação contínua dos fornecedores. Esse sistema permitirá identificar problemas rapidamente e promover ações corretivas, se necessário, além de contribuir para uma base de dados que auxilie futuras contratações, garantindo um ciclo de melhoria contínua.

Por fim, sugere-se implementar um plano de comunicação entre a equipe responsável na Prefeitura e os fornecedores locais, a fim de facilitar a troca de informações relativas ao abastecimento e eventual ajuste nas demandas. Isso promoverá uma maior agilidade e transparência no relacionamento com os fornecedores e garantirá que as necessidades da administração pública sejam atendidas de forma eficaz e eficiente.

CONTRATAÇÕES CORRELATAS

Neste estudo técnico preliminar, abordamos a necessidade de contratações correlatas e interdependentes à solução escolhida para a aquisição de Material de Limpeza para a Administração Pública Municipal de Campestre do Maranhão. No cenário apresentado, a opção de contratar fornecedores locais é adequada, uma vez que busca atender às demandas específicas da gestão pública sem gerar sobrecargas logísticas ou custos excessivos.

Considerando a natureza da contratação proposta, podemos afirmar que não há outras contratações correlatas e interdependentes que devem ser realizadas antes da efetivação da compra



dos materiais. Os fornecedores locais têm capacidade de fornecer os insumos necessários com flexibilidade e agilidade, eliminando a necessidade de contratações adicionais para garantir a entrega parcelada em conformidade com a demanda da Administração Pública.

É importante destacar que, caso surjam necessidades futuras relacionadas à manutenção dos espaços públicos que poderão usar esses materiais, estas podem ser tratadas como demandas independentes, sem necessidade de estarem associadas diretamente à contratação do Material de Limpeza. Exemplos incluem serviços de limpeza e conservação de prédios públicos, que são atividades rotineiras geridas por equipes próprias ou por meio de outros contratos específicos, mas que não exigem uma nova contratação vinculada exclusivamente ao fornecimento de material.

Assim, a análise aponta que a solução proposta está adequada para suprir as necessidades de forma direta e satisfatória, pois não existem dependências técnicas ou operacionais que requeiram contratações complementares nesse contexto específico. Portanto, a estratégia de contratar fornecedores locais para o fornecimento do Material de Limpeza se mostra como uma escolha eficiente, sem necessidade de etapas adicionais de contratações prévias.

IMPACTOS AMBIENTAIS

A análise dos possíveis impactos ambientais da contratação de fornecedores locais para a aquisição de material de limpeza envolve, em primeiro lugar, o consumo de recursos naturais, que inclui água, energia e matérias-primas. A proximidade dos fornecedores pode reduzir o transporte e, consequentemente, as emissões de gases do efeito estufa. Porém, é fundamental garantir que os materiais adquiridos sejam produzidos de maneira sustentável, evitando produtos químicos nocivos que possam afetar a saúde pública e o meio ambiente.

Em relação ao consumo de energia, uma medida mitigadora importante é a preferência por produtos que apresentem embalagens ecológicas e que utilizem ingredientes de origem sustentável. Além disso, a adoção de práticas sustentáveis pelos fornecedores, como o uso de energias renováveis em seus processos produtivos, deve ser incentivada. Também é recomendável priorizar produtos concentrados, que requerem menor volume de embalagem e reduzem o descarte desnecessário.

Outra consideração crucial é a logística reversa, que se torna relevante no desfazimento e reciclagem dos bens e refugos gerados durante o uso dos materiais de limpeza. A implementação de um sistema de devolução de embalagens e produtos não utilizados, possibilitando a reutilização ou reciclagem, pode minimizar o impacto ambiental negativo. Assim, é vital exigir dos fornecedores a garantia de um plano efetivo de logística reversa, onde os consumidores tenham acesso a informações claras sobre como descartar as embalagens de forma adequada.



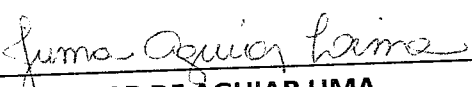
Ainda, recomenda-se que a Prefeitura Municipal estabeleça critérios de avaliação para os fornecedores, dando prioridade àqueles que demonstram compromisso com práticas de responsabilidade ambiental, como a redução do uso de plásticos e o comprometimento com a eficiência energética. A educação ambiental também pode ser uma estratégia implementada para conscientizar os funcionários públicos sobre a utilização correta dos materiais de limpeza, otimizando o consumo e reduzindo desperdícios.

Por fim, após a entrega dos produtos, é importante monitorar seu uso e efetuar um balanço periódico dos resíduos gerados, facilitando a identificação de melhorias nas práticas de gestão de resíduos e na seleção de fornecedores, garantindo assim uma contratação que efetivamente minimize os impactos ambientais relacionados ao fornecimento de material de limpeza.

CONCLUSÃO

As análises iniciais demonstraram que a contratação da solução aqui referida é viável e tecnicamente indispensável. Portanto, com base no que foi apresentado, podemos **DECLARAR** que a contratação em questão é **PLENAMENTE VIÁVEL**.

Campestre do Maranhão - MA, 13 de janeiro de 2025.



JUMAR DE AGUIAR LIMA
SECRETARIA MUNICIPAL DE ADMINISTRAÇÃO